

# HOE DIEGO DALLA PALMA PROFESSIONAL HET **PERSOONLIJKE ÉN ZAKELIJKE LEVEN** VAN AMELY VERANDERDE

AMELY BORGHUIS BLEEK, MISSCHIEN ZELFS TEGEN HAAR EIGEN VERWACHTING IN, HAAR CREATIVITEIT HELEMAAL KWIJT TE KUNNEN IN HET RUNNEN VAN HAAR EIGEN SALON. DRIE JAAR GELEDEN BEGON DE SCHOONHEIDSSPECIALISTE CARTE BLANCHE MET AMELY BEAUTYSALON & BROW BAR IN HET GRONINGSE HOOGEZAND. ZE VOND AL GAUW HAAR EIGEN WEG, MAAR ZE HECHT OOK VEEL WAARDE AAN DE HULP DIE ZIJ KRIJGT VAN IMPORTEUR EN INMIDDELS PARTNER ESTHÉ-CARE COSMETIEK. ZE STARTTE MET DE PRODUCTEN VAN DIEGO DALLA PALMA PROFESSIONAL, DIE NIET ALLEEN EEN BELANGRIJKE ROL SPEEDEN IN HAAR ZAKELIJKE LEVEN, MAAR OOK HAAR PERSOONLIJK HEEFT GEHOLPEN.



Amely (rechts) en haar twee collega's

Amely is al bijna acht jaar schoonheidsspecialiste, een vak waarin ze veel plezier beleeft. Toen zij een paar jaar geleden onverwachts zonder werk kwam te zitten, besloot ze om dit keer voor zichzelf te beginnen. Ze had alleen één probleem: een vervelende vorm van handeczeem zat haar carrière in de weg. "Het werd op een gegeven moment zo erg, dat ik bang was dat ik mijn werk als schoonheidsspecialiste niet kon voortzetten", vertelt Amely. "Toen kwam er een product van Diego dalla Palma professional op mijn pad. Ik besprak dit product eerst met mijn dermatoloog, hij verzekerde mij dat dit wel eens een goed product kon zijn om de eczeem mee aan te pakken. En met resultaat: tot op de dag van vandaag heb ik er geen last meer van gehad."

## EEN UNIEK SALONANBOD IN DE OMGEVING

De positieve ervaring met de producten van Diego dalla Palma professional heeft zeker invloed gehad op de merkeuze voor haar nieuwe salon. Maar er waren nog andere redenen waarom ze uiteindelijk met de Italiaanse producten in zee ging. "Toen ik eenmaal had besloten om mijn eigen salon te starten, wilde ik wel graag uniek zijn. Ik zocht daarom naar een merk dat in mijn omgeving nog niet aangeboden werd. Daarnaast was er een hele fijne klik met het team van Esthé-Care Cosmetiek, de importeur van Diego dalla Palma professional in Nederland. Angélique en Floor dachten in de beginfase van mijn salon heel erg met mij mee."

Amely gaat wat dieper in op de samenwerking met Esthé-Care Cosmetiek: "Ik vond het best spannend om met helemaal niets dit avontuur aan te gaan", geeft Amely toe. "Het was daarom heel fijn dat ik met een kleine lijn producten kon starten, zonder meteen duizenden euro's te hoeven investeren. Met de tijd hebben de producten zich in de salon bewezen; klanten reageren namelijk goed op de producten en behandelingen van het merk. In overleg met Esthé-Care Cosmetiek heb ik mijn aanbod daarom geleidelijk uitgebreid. Inmiddels bied ik bijna alle producten van Diego dalla Palma professional aan in de salon, waaronder ook het make-up merk RVB Lab, dat uit hetzelfde cosmeticahuis is ontstaan. En ik moet zeggen, de wenkbrauwpotloden, de oogschaduw palettes en de mascara's vliegen de winkel uit."

## STUDIEREIS NAAR ITALIË

Amely heeft zich in korte tijd als het ware ontpopt als een echte ambassadeur van Diego dalla Palma professional. Niet gek, als je haar hoort vertellen over de dingen die ze ervoor terugkrijgt, van het merk én de distributeur. "Bovenal is het merk heel innovatief. Regelmatig komen er nieuwe producten in het assortiment, maar is er ook veel diversiteit in de behandelingen. Het is fijn dat het merk zich continu blijft ontwikkelen. Dat heb ik met eigen ogen kunnen zien gedurende een studiereis naar de fabriek in Italië, waar we met Esthé-Care Cosmetiek en andere collega's naar toe zijn afgereisd. Dat was ontzettend tof en leerzaam."

De keuze voor Diego dalla Palma professional leverde Amely als het ware een nieuwe familie op. Een nieuw netwerk dat haar als ondernemer scherp houdt. "Ik kan als ondernemer ontzettend goed sparren met Angélique en Floor, maar ook met de andere schoonheidsspecialistes die met het merk werken. Er is veel contact, persoonlijk of telefonisch, en we worden ontzettend goed op de hoogte gehouden van nieuwe ontwikkelingen. Dit helpt ook om als ondernemer te groeien. En die groei heeft bij mij geleid tot een tweede salonruimte en zelfs twee collega's die mij ondersteunen. Daarnaast blijf ik altijd druk om in mijzelf, mijn collega's en in de salon te investeren", sluit Amely vastbesloten af.

Meer informatie: Amely Beautysalon & Brow Bar

Tel. 06-57652425

[www.amelybeautysalon.nl](http://www.amelybeautysalon.nl)

Instagram: @amelybeautysalonbrowbar

Esthé-Care Cosmetiek

Tel. 013-5131063 | [www.esthe-care.nl](http://www.esthe-care.nl)

